



GUIDE - Facilitiranje obrazovanja odraslih s teškoćama u učenju za profesionalni razvoj

Projekt br. 2023-1-IT02-KA220-ADU-000160459

Priprema nastave za ADHD



**Sufinancira
Europska unija**

Naslov lekcije: Osnovne komunikacijske vještine i priprema za razgovor za posao	Predmet: Komunikacijske vještine	Trajanje: 180 minuta
Ciljevi učenja: Na kraju sesije polaznici će: <ul style="list-style-type: none"> Razumjeti kako na komunikaciju utječu slušanje, percepcija i ponašanje. Prepoznati ključne elemente aktivnog slušanja i poštovane konverzacije. Uočiti ulogu komunikacije na razgovoru za posao. Vježbati predstavljanje vlastitih snaga i odgovaranje na uobičajena pitanja na razgovoru za posao. Steći samopouzdanje u prezentiraju sebe tijekom razgovora za posao. 	Ishodi učenja: Nakon sudjelovanja u lekciji polaznici će moći: <ul style="list-style-type: none"> Prepoznati kako loša komunikacijska ponašanja (npr. upadanje u riječ, ignoriranje, mijenjanje teme) utječu na razgovore. Demonstrirati tehnike aktivnog slušanja (npr. parafraziranje, kontakt očima, klimanje glavom) u dijalozima. Objasniti kako razlike u percepciji mogu dovesti do nesporazuma u stvarnim situacijama. Nabrojati najmanje tri kvalitete dobrog razgovora i povezati ih s vlastitim iskustvom. Procijeniti primjere dobrog i lošeg ponašanja na razgovoru za posao i opravdati svoje mišljenje. Navesti najmanje jednu osobnu snagu i objasniti kako ona može biti prednost na radnom mjestu. Odgovoriti na 3–5 uobičajenih pitanja s razgovora koristeći pripremljene početke rečenica. Sudjelovati u probnom razgovoru za posao i u ulozi intervjueru i u ulozi kandidata, koristeći poštovanu komunikaciju. Reflektirati o vlastitom nastupu i izraziti veće samopouzdanje u svojim komunikacijskim vještinama 	
Nastavne strategije: <ul style="list-style-type: none"> Iskustveno učenje Učenje među vršnjacima Vizualna i verbalna podrška (scaffolding) Refleksivna pitanja Pozitivno potkrepljenje 	Metode i postupci poučavanja: <ul style="list-style-type: none"> Interaktivne prezentacije Igranje uloga (role-play) Grupne rasprave Vježbe uz vodstvo Promatranje i povratne informacije Korištenje radnih listova i vizualnih pomagala radi smanjenja kognitivnog opterećenja i podrške polaznicima s disleksijom ili nižom razinom pismenosti 	
Uvod / zagrijavanje: Igra crtanja leđa uz leđa (opisano u nastavku).	Kratki opis aktivnosti: <ul style="list-style-type: none"> Igra crtanja za zagrijavanje – demonstrira komunikaciju, jasnoću i percepciju. 	Praktična primjena (radionički scenarij):

- **Igranje uloga lošeg slušanja** – ističe kako uobičajena ponašanja utječu na razgovor.
- **Vježba aktivnog slušanja** – razvija vještine poštovanog i pažljivog slušanja.
- **Vježba perspektive** – pokazuje kako percepcija utječe na komunikaciju.
- **Što čini dobar razgovor?** – polaznici zajednički stvaraju popis elemenata dobre komunikacije.
- **Glasanje o ponašanjima na razgovoru za posao** – polaznici procjenjuju primjere dobrog/lošeg ponašanja.
- **Dijeljenje osobnih snaga** – gradi samopouzdanje u samoizražavanju.
- **Vježbanje odgovaranja na pitanja** – polaznici koriste početke rečenica kako bi jasno odgovarali.
- **Probni razgovori za posao** – simulirani intervjuji s izmjenom uloga i povratnim informacijama.
- **Refleksija i zaključak** – polaznici identificiraju osobne uvide i ocjenjuju razinu vlastite ugode.

Probni razgovor za posao – sudionici se izmjenjuju u ulozi intervjera i kandidata koristeći stvarna pitanja i početke rečenica. Vježbaju primjenu strategija komunikacije naučenih ranije, poput aktivnog slušanja, poštovanog tona i isticanja osobnih snaga.

Resursi i alati:

- Četiri radna lista
- Prezentacijske slike/slajdovi
- Vizualna pomagala
- Plakat ili ploča za grupni unos
- Štoperica ili timer za krugove igranja uloga
- Ispisani listić „Top 5 savjeta za razgovor za posao“ za ponijeti kući

Diferencijacija i prilagodba:

- Sesiju započeti predstavljanjem vizualnog rasporeda (s ikonama ili slikama) koji prikazuje tijek aktivnosti.
- Jasno koristiti prijelaze: „Sada prelazimo na...“ ili „Za dvije minute počinjemo sa sljedećim zadatkom.“
- Uključiti pauze za kretanje svakih 30–40 minuta: istezanje, šetnja do drugog prostora ili kratka energizirajuća aktivnost.
- Naizmjenično koristiti aktivnosti sjedenja, stajanja i kretanja.
- Koristiti interaktivne formate: glasanje gestama, ankete u stajanju, debate u hodu.
- Ponuditi alete za fokus, poput taktilnih kartica, antistres predmeta ili tilne aktivnosti crtanja.
- Normalizirati frustraciju ili nervozu – koristiti humor i empatičan jezik.
- Pojačati pozitivna ponašanja trenutnim pohvalama i vizualnim poticajima (npr. zvjezdice ili naljepnice sa smajlićima).
- Koristiti vidljiv timer ili odbrojavanje za sve vremenski ograničene zadatke.
- Najavljivati vremenska upozorenja (npr. „Još 2 minute!“) i voditi ih vizualno.

Metode vrednovanja:

- Samorefleksija

STRATEGIJA POUČAVANJA I UČENJA

Trajanje	Sadržaj	Aktivnosti predavača	Aktivnosti polaznika	Metoda vrednovanja i dokazi
15'	Aktivnost zagrijavanja: Crtanje	<ul style="list-style-type: none"> ● Trener spaja sudionike u parove – oni sjede leđa uz leđa, okrenuti jedno od drugoga. ● Svaki sudionik dobiva crtež koji mora opisati drugome, olovku i prazan list papira. ● Crtež se nalazi u Prilogu I, a upute na slajdovima 3–5. <p>Prijedlozi:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Prije početka pokažite model primjera. ● Dopustite polaznicima da se kreću tijekom pripreme (npr. stojeći ili hodajući dok slušaju). 	<ul style="list-style-type: none"> ● Sudionici se ne smiju gledati niti pokazivati crteže jedan drugome – mogu komunicirati isključivo verbalno. ● Naizmjenično preuzimaju ulogu osobe koja opisuje sliku i osobe koja crta opisani crtež. ● Nakon što oba crteža budu gotova, sudionici ustaju i pokazuju crteže jedan drugome, uspoređujući original i kopiju. 	<ul style="list-style-type: none"> ● Kako ste se osjećali tijekom ove aktivnosti? ● Je li bilo teško davati upute/crtati sliku? ● Je li bilo lako opisati ili razumjeti? Što je bilo najteže? ● Kako se ovakve situacije mogu dogoditi na poslu ili u osobnom životu?
5'	Proces komunikacije	<ul style="list-style-type: none"> ● Trener drži jednostavnu vizualnu prezentaciju o 		

	<ul style="list-style-type: none"> - prezentacija <ul style="list-style-type: none"> ● Slajdovi 6–8 		
15'	<p>Aktivnost I – Slušaš li?</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Trener dijeli sudionike u grupe od troje. ● Svakom sudioniku se dodjeljuje uloga: govornik, slušatelj i promatrač. ● Upute za sudionike nalaze se u Prilogu 2 i na slajdovima 9–10. <p>Prijedlozi:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Dopustite polaznicima da sami izaberu ulogu slušatelja s popisa (više autonomije = veće uključivanje). ● Ohrabrite izražajno ili humoristično igranje uloga kako bi se održala pažnja. 	<p>Sudionici izvlače papiriće s uputama koje im trener dijeli.</p> <p>Svaki sudionik čita uputu na svom papiriću prije početka aktivnosti.</p> <p>Slušatelji dobivaju različite upute (i upozorenje da ih ne pokazuju drugima):</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Pažljivo slušaj i postavljam relevantna pitanja u prikladnom trenutku. ● Daj savjet koji ti nije tražen. ● Upadaj u riječ i ne dopusti govorniku da dovrši rečenicu. ● Ne uspostavljam kontakt očima s govornikom. ● Smij se kad je govornik ozbiljan. ● Razgovaraj s nekim drugim dok govornik priča. 	<p>Refleksija nakon aktivnosti: Trener postavlja pitanja grupi:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Kako ste se osjećali tijekom aktivnosti? ● Što se dogodilo? ● Što su primijetili promatrači? ● Što su primijetili govornici? ● Koje su upute dobili slušatelji? <p>Poveznica sa stvarnim životom:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● „Jeste li ikada imali kolegu ili klijenta koji se ovako ponašao?” <p>Zaključna pitanja trenera:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Jeste li imali osjećaj da su vas slušatelji zaista slušali?

		<ul style="list-style-type: none"> Ograničite na 90 sekundi po osobi kako bi se smanjio umor pažnje. 	<ul style="list-style-type: none"> Često mijenjaj temu. Često komplimentiraj govorniku. Omalovažavaj govornika. Razgledavaj prostoriju i izgledaj rastreseno dok govornik priča. Budi šokiran ili uvrijeđen onime što govornik kaže. <p>Govornici dobivaju uputu da razmisle o nečemu do čega im je jako stalo ili o radnom iskustvu (npr. prvi dan na poslu) i pripreme se govoriti o toj temi dvije minute.</p> <p>Promatrači dobivaju uputu da u tišini bilježe sve interakcije između slušatelja i govornika te da ostanu potpuno tiki tijekom cijelog razgovora.</p>	<ul style="list-style-type: none"> Kako se osjećate kada vas netko ne sluša? <p>Trener može zapisivati odgovore sudionika na ploču ili plakat.</p> <p>Ključna poruka: Loše slušanje ljudi frustrira i dovodi do pogrešaka.</p>
5'	Aktivno slušanje – prezentacija	<ul style="list-style-type: none"> Trener drži jednostavnu vizualnu prezentaciju o uvodu u aktivno slušanje i savjetima za aktivno slušanje u komunikaciji. Slajdovi 11-15 		

15'

Aktivnost 2 –
Dobar
slušatelj

- Trener spaja sudionike u parove.
 - **Slajdovi 16–17**
- Prijedlozi:**
- Potičite pohvalu među vršnjacima: „*Reci svom partneru što je dobro napravio.*”
 - Podijelite kratke liste uspjeha (npr. „*Ostvario/la sam kontakt očima*”, „*Postavio/la sam pitanje*”).

- U parovima sudionici biraju temu do koje im je stalo i vode dijalog: jedan započinje razgovor, a partner sluša.
- Govornici imaju zadatak provjeriti slušaju li ih partneri aktivno.
- Zatim zamjenjuju uloge: govornik postaje slušatelj i obrnuto.

Nakon što su svi prošli obje uloge, trener raspravlja sa sudionicima:

- Što je govornik primijetio?
- Što vas je navelo da se osjećate saslušano?
- Govornici daju povratnu informaciju o vještinama slušanja svog partnera i objašnjavaju koje primjere aktivnog slušanja su uočili.
- Sudionici uspoređuju i kako su se osjećali u prethodnoj aktivnosti („Loš slušatelj“).

Ključna poruka: Aktivno slušanje gradi poštovanje i sprječava sukobe.

20'

Aktivnost 3 –
Kut gledanja

- U prvom dijelu aktivnosti trener dijeli sudionike u grupe po 4.
- Jedan sudionik iz svake grupe odlazi treneru (jedan po jedan) i dobiva

- Sudionici se vraćaju u svoje grupe i opisuju ono što su vidjeli ostalim članovima, koji zatim pokušavaju nacrtati sliku prema njihovim uputama.
- U drugom dijelu aktivnosti trener traži grupe da pokažu svoje crteže, provjerava s onim tko je video sliku koliko su crteži točni, a ostali

- Trener ističe da, slično tome, percepcije iste situacije mogu varirati od osobe do osobe.
- Zatim traži sudionike da podijele primjere iz poslovнog ili osobnog života kada je moglo doći do nesporazuma zbog razlika u percepciji.

		<p>sliku.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Svaki sudionik vidi različitu sliku iste konstrukcije koju je 1977. izradio Arie Berkulin, pod nazivom <i>Swing</i>. • Slajdovi 18–20 <p>Prijedlozi:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Dopustite grupama da crtaju stojeći ili koristeći veliki plakat/flipchart za više kretanja. • Ostavite dovoljno vremena za kreativne i izražajne reakcije – to podržava pažnju i pamćenje. 	<p>članovi pokušavaju pogoditi o kojem je objektu riječ.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Trener otkriva da su sve grupe vidjele i crtale slike istog objekta – konstrukcije <i>Swing</i>. Oblik konstrukcije ovisi o položaju promatrača. 	
10'	Rasprava: Što čini dobar razgovor?	<ul style="list-style-type: none"> • Trener pita sudionike: „<i>Što čini dobar razgovor?</i>” • Naglašava ono što su do sada uvježbavali – biti 	<ul style="list-style-type: none"> • Daju prijedloge poput „<i>kontakt očima</i>”, „<i>slušanje</i>”, „<i>jasno izražavanje</i>”. • Sudjeluju u zajedničkom stvaranju popisa. 	<p>Pitanja trenera:</p> <ul style="list-style-type: none"> • „<i>Koje ste komunikacijske vještine do sada vježbali?</i>”

	<p>dobar slušatelj, dijeliti svoje mišljenje i biti poštovan.</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Zatim pita: „<i>Što vam je pomoglo da se osjećate saslušano ili shvaćeno?</i>” ● Trener zapisuje što sudionici navode kao elemente dobrog razgovora. ● Potom pita grupu o njihovim iskustvima s razgovorima za posao: <ul style="list-style-type: none"> ○ „<i>Jeste li ikada bili na razgovoru za posao?</i>” ○ „<i>Kako je to izgledalo?</i>” ● Slajdovi 22–37 <p>Prijedlozi:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Ohrabrite raspravu u hodajućim parovima prije 		<ul style="list-style-type: none"> ● „<i>Mislite li da bi vam te vještine mogле pomoći na razgovoru za posao?</i>” <p>Sažetak trenera:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Sudionici već znaju kako voditi dobar razgovor. ● Razgovor za posao zapravo je samo razgovor u kojem imaju priliku pokazati što znaju i mogu. <p>Ključna poruka: Razgovor za posao je razgovor – a vi već znate kako biti dobar komunikator.</p>
--	---	--	---

		<p>zapisivanja ideja.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Koristite samoljepljive papiriće ili magnetske pločice za zajedničko stvaranje grupnog postera s kvalitetama razgovora. • Podijelite kartice u boji kako bi sudionici glasali za 3 najvažnije komunikacijske vještine. 		
15'	Aktivnost 4 – Što smijete, a što ne na razgovoru za posao	<ul style="list-style-type: none"> • Trener pokazuje primjere dobrog i lošeg ponašanja – sudionici odlučuju što je u redu, a što nije na razgovoru za posao. • Slajdovi 23–38 <p>Pitanja trenera:</p> <ul style="list-style-type: none"> • „<i>Bi li vam ovo pomoglo na razgovoru?</i>” • Trener objašnjava zašto su određena ponašanja 	<ul style="list-style-type: none"> • Glasaju palcem gore/dolje i objašnjavaju svoje odgovore. • Raspravljaju o tome što poslodavac očekuje. 	<ul style="list-style-type: none"> • Bilježi koja ponašanja su polaznici točno prepoznali. • Postavlja dodatna pitanja: <ul style="list-style-type: none"> ○ „<i>Koja ponašanja su vam uljevala samopouzdanje?</i>” ○ „<i>Koja bi mogla ostaviti loš dojam?</i>” <p>Ključna poruka: Prvi dojam je važan – čak i mala ponašanja pokazuju poslodavcu jeste li spremni za posao.</p>

		<p>važna.</p> <p>Prijedlozi:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Koristite kinestetičko glasanje: sudionici se pomiču u kut „Da”, „Ne” ili „Možda”. ● Dopustite sudionicima da odglume ponašanja, a ne samo da ih promatralju. ● Uključite brze fizičke reakcije (npr. pljesak, palac gore/dolje). 		
10'	Aktivnost 5 – Krug osobnih snaga	<ul style="list-style-type: none"> ● Trener vodi zajedničko dijeljenje u grupi. ● Pitanje: „U čemu ste dobri?” ● Trener potiče polaznike da razmisle o svojim snagama (npr. dolazak na vrijeme, pomaganje 	<ul style="list-style-type: none"> ● Learners name one personal strength aloud (with or without prompts). Others can help suggest strengths. ● Polaznici imenuju jednu osobnu snagu naglas (uz ili bez poticajnih pitanja). Drugi mogu pomoći u predlaganju snaga. ● Polaznici koriste Prilog 3 kako bi im pomogao u odgovoru. 	<p>Pitanja trenera:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● „Kako ste se osjećali dok ste govorili nešto pozitivno o sebi?” ● „Je li vam bilo teško? Zašto?” ● „Je li bilo lakše kada su vam drugi pomogli?”

		<p>drugima, rad rukama).</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Slajdovi 38–39 <p>Prijedlozi:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Dopustite polaznicima da preskoče ako se ne osjećaju spremno govoriti naglas. 		<p>Ključna poruka: Svatko ima svoje snage — poznavanje vlastitih pomaže vam da s više samopouzdanja govorite na razgovoru za posao</p>
15'	Aktivnost 6 – Uobičajena pitanja na razgovoru za posao	<ul style="list-style-type: none"> ● Trener uvodi 3–5 pitanja uz slike ili ikone, npr.: <ul style="list-style-type: none"> ○ „<i>Recite mi nešto o sebi.</i>” ○ „<i>Koje su vaše slabosti?</i>” ○ „<i>Možete li mi reći nešto o svom prošlom poslu?</i>” ○ „<i>Gdje se vidite za godinu dana?</i>” ● Trener daje početke rečenica u Prilogu 4. 	<ul style="list-style-type: none"> ● U parovima polaznici vježbaju jednostavne odgovore koristeći početke rečenica. ● Naizmjenično postavljaju pitanja i odgovaraju. 	<p>Pitanja trenera:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● „<i>Je li vam bilo lako odgovoriti?</i>” ● „<i>Što vam je pomoglo da znate što reći?</i>” ● „<i>Jeste li čuli nešto od partnera što vam se svidjelo?</i>” <p>Ključna poruka: Ne morate puno govoriti — jasni i iskreni odgovori dovoljni su da pokažete tko ste.</p>

		<ul style="list-style-type: none"> ● Slajdovi 41–42 <p>Prijedlozi:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Držite ovu aktivnost kratkom i fokusiranom (najviše 3 pitanja). ● Ponudite opcije za usmeni, pisani ili nacrtani odgovor. 		
20'	Aktivnost 7 – Igranje uloga	<ul style="list-style-type: none"> ● Trener spaja polaznike u parove. ● Trener podržava polaznike u parovima da vježbaju razgovor za posao koristeći kartice s pitanjima. ● Nakon 5 minuta mijenjaju uloge. ● Slajdovi 43–44 <p>Prijedlozi:</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Polaznici se naizmjenično stavljuju u ulogu intervjueru i kandidata. ● Koriste početke rečenica i vizualna pomagala za vođenje razgovora. 	<p>Pitanja trenera:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● „<i>Kako ste se osjećali tijekom intervjua?</i>” ● „<i>Što ste dobro napravili?</i>” ● „<i>Što biste mogli poboljšati?</i>” <p>Ključna poruka: Vježbanje vam pomaže da se osjećate sigurnije. Možete naučiti govoriti o sebi jasno i s poštovanjem.</p>

		<ul style="list-style-type: none">● Dopustite polaznicima da sami izaberu partnera radi veće ugode i angažiranosti.● Održite intervjuje kratkima – 2–3 pitanja po krugu.● Nakon vježbe podijelite listu uspjeha: „<i>Što sam dobro napravio/la?</i>”		
--	--	--	--	--

15'

Refleksija i zaključak

- Trener prikazuje vizualni poster ili isprintane listove s „*Top 5 savjeta za razgovor za posao*“.
- Zajedno s grupom naglas čita svaki savjet i objašnjava ga.
- Trener postavlja pitanja:
 - „*Što je dobro prošlo?*“
 - „*Što vam je bilo teško?*“
- Trener daje obojane kartice sa smajlićima ili kartice semafora kako bi polaznici pokazali kako se sada osjećaju u vezi razgovora za posao.
- **Slajd 45**

Prijedlozi:

- Prate savjete *Top 5*, postavljaju pitanja i dobivaju svoju kopiju savjeta za ponijeti kući.
- Biraju boju kojom izražavaju svoju razinu spremnosti i kažu jednu stvar u kojoj se osjećaju sigurnije.

Pitanja trenera:

- „*Koji vam je savjet bio najkorisniji?*“
- „*Što ste novo naučili danas?*“
- „*Što ćete zapamtiti za sljedeći put?*“
- „*Kako možete nastaviti vježbati ovo?*“

Ključne poruke:

- Uz dobru pripremu, možete odlično odraditi razgovor i pokazati što vas čini vrijednim radnikom.
- Već ste napravili napredak. Čak i ako ste nervozni, možete se pripremiti i biti uspješni.

	<ul style="list-style-type: none">● Koristite kartice za refleksiju u bojama:<ul style="list-style-type: none">○  = Osjećam se spremno○  = Malo sam nervozan/na○  = Trebam još vježbe● Dopustite polaznicima da napišu ili nacrtaju jednu stvar na koju su ponosni.		
--	---	--	--

GUIDE: Facilitiranje obrazovanja odraslih s teškoćama u učenju za profesionalni razvoj

Projekt br.: 2023-1-IT02-KA220-ADU-000160459



Financirano od strane Europske unije. Stavovi i mišljenja izneseni u ovoj publikaciji pripadaju isključivo autoru/autoricama i ne odražavaju nužno stavove Europske unije niti Europske izvršne agencije za obrazovanje i kulturu (EACEA). Europska unija niti EACEA ne mogu se smatrati odgovornima za njih.



Sufinancira
Europska unija